

ДЛЯ ТЕХ, КТО УМЕЕТ СЧИТАТЬ МАГАЗИНАМ И ОПТОВИКАМ



ЧТО НУЖНО ЮВЕЛИРНОМУ МАГАЗИНУ ДЛЯ БЕЗБЕДНОЙ ЖИЗНИ? КАЧЕСТВЕННЫЕ ИЗДЕЛИЯ, КОТОРЫЕ ПОЛЬЗУЮТСЯ СПРОСОМ. НЕВЫСОКИЕ ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ – ЧТОБЫ ДАЖЕ С УЧЕТОМ СВОЕГО ИНТЕРЕСА ОТПУСКНАЯ ЦЕНА РАДОВАЛА ПОКУПАТЕЛЯ. ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ОТГРУЗКИ ТОВАРА. ВСЕ ТРИ СОСТАВЛЯЮЩИЕ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ ОБЕСПЕЧИВАЕТ СВОИМ ПАРТНЕРАМ ТОРГОВЫЙ ДОМ «ПРИВОЛЖСКИЙ ЮВЕЛИР».

Сегодня «Приволжский ювелир» – один из лидеров по производству изделий из серебра 925°. Кольца и подвески, цепи и запонки, браслеты, кольца, серьги, разнообразные сувениры, детские коллекции... Ассортимент рассчитан на потребителя среднего класса. В ближайших планах – создание моделей для элитной публики.

стандартам. Обновляется раньше, чем успевают выйти из строя, – как только устаревают морально», – рассказывает **Ольга Скворцова, начальник отдела продаж**. – Например, гальваническая установка, имеющаяся на нашем ювелирном предприятии, – сегодня одна из лучших в России. Именно благодаря этой итальянской установке мы легко выполняем серебряные, золочение и радирование изделий. Литейная машина, купленная в Германии, японские печи – также новейшие. Первокласное оборудование гарантирует идеальную обработку и высокое качество изделий.

Каждый оптовый покупатель получает скидку. Даже если приобрел товар с отсрочкой платежа

Магазины с удовольствием сотрудничают с Торговым домом. Украшения от «Приволжского ювелира» не залеживаются на прилавках. Секрет успеха не только в очередном всплеске популярности серебряных изделий (универсальный благородный металл – под любой наряд, для любого возраста. Он легко восстанавливает первоначальный блеск и долго служит своему владельцу верой и правдой). Но и в неизменно высоком качестве работ, их низкой закупочной цене и самобытном классическом дизайне, актуальном во все времена, – в Европе его называют «русским стилем».

Кроме того, «Приволжский ювелир» предлагает выгодные условия сотрудничества: отсрочки платежей, хорошие скидки от объема закупок, гарантирует оперативный обмен товара на более ликвидный...

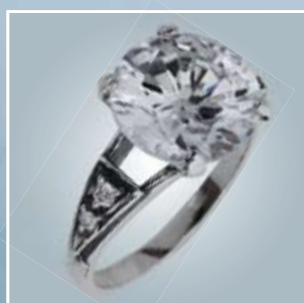
Производство

Оснащению производственных цехов «Приволжский ювелир» уделяет самое пристальное внимание. «Оборудование у нас новое, отвечающее мировым

Ассортимент

Сегодня ассортимент «Приволжского ювелира» насчитывает более 3000 наименований. Это украшения и сувениры для всех возрастов: неизменным спросом пользуются как детские и молодежные коллекции, так и изделия для дам бальзаковского и постбальзаковского возраста. «Ювелирная мода изменчива. Чтобы не отстать, приходится постоянно держать руку на пульсе, – говорит **Ольга Скворцова**. – Хиты последнего времени – это украшения с поделочными камнями, с крупными фианитами, жемчугом... Большой популярностью пользуются подарки из серебра – разнообразные брелоки, ионизаторы воды, сувениры ...»

Каждый месяц «Приволжский ювелир» выпускает не менее 50 (!) новых моделей. Над эскизами трудятся профессиональные художники. В штате компании работает заслуженный художник России Борис Ювенальевич Никитин. Фантазийные кольца и подвески, броши космической и морской тематики – это реализация его творческих замыслов. Украшения для «поколения пехт» – дерзкие, порой



эпатажные – разрабатывают молодые художники. Они лучше чувствуют молодежную моду.

К слову: популярностью пользуются не только последние разработки «Приволжского ювелира», но и классические «вневременные» украшения. «Наш стиль – исконно русский – актуален всегда. В соответствии с веяниями моды украшения модернизируются, видоизменяются, становятся более массивными или ажурными, но они остаются узнаваемыми, – отмечает **Ольга Скворцова**. – Мы следим за модой, но удачно «вписываем» ее в свой фирменный стиль».

Сотрудничество: магазинам и оптовикам

Более 90% продукции Торговый дом реализует через магазины. «Приволжский ювелир» активно работает с оптовыми покупателями по всей России, а также в Казахстане, Белоруссии, Германии. Открыт офис в Новосибирске, есть представитель в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге... Среди партнеров такие известные ювелирные сети, как «585», «Эстет», «Яшма-серебро»...

«Приволжский ювелир» всегда открыт для сотрудничества. Если клиент – магазин или оптовик – никогда раньше не работал с его украшениями, это не повод отказаться от эксперимента. Тем более что, как показывает практика, взаимодействие в 99% бывает успешным и выгодным.

За каждым клиентом закрепляется два менеджера. Если один заболел или по каким-то причинам не может оперативно отреагировать на нужды клиента, второй – всегда на связи. Таким образом клиенты «Приволжского ювелира» никогда не остаются без внимания и помощи.

Торговый дом предлагает четыре стандартные формы взаимодействия – отгрузки товара. (Если ни одна вам не подходит – обратитесь на предприятие и обсудите возможность индивидуальных условий сотрудничества.)

1. Полная предоплата.
2. Отсрочка платежа на месяц при условии оплаты 50х50 (половина суммы вносится по предоплате, половина – через месяц).
3. Отсрочка платежа на месяц без предоплаты.
4. Реализация с отсрочкой платежа на 4 месяца.

В каждом случае – независимо от того, вносит клиент 100-процентную предоплату или оформляет отсрочку платежа, – ему предоставляются скидки от

3 до 7% в зависимости от объема закупки. 3% – при отгрузке изделия на сумму от 70 тыс. руб., 7% – от 300 тыс. руб. Отдельная система скидок предусмотрена на изделия с полудрагоценными камнями.

Какая схема взаимодействия выгоднее? Как правило, если магазин дает небольшую наценку на изделия и располагает свободными средствами, 100-процентная предоплата предпочтительнее. Но в условиях кризиса большинство компаний (85%) предпочитают воспользоваться отсрочкой платежей.

Узнать о наличии товара на складе, разместить заявку на производстве можно на сайте www.pjew.ru

Для магазинов, которые впервые сотрудничают с «Приволжским ювелиром», 100-процентная оплата обязательна. Но уже начиная со второго раза Торговый дом предоставляет отсрочку платежей.

Чтобы начать работу с «Приволжским ювелиром», достаточно заявить о своем желании по телефону или зарегистрировавшись на сайте <http://www.pjew.ru>.

Регистрация дает доступ к полной информации об ассортименте, наличии позиций на складе. Через сайт можно оформлять заказы на складе готовой продукции и на производстве.

Оптовые покупатели, готовые заранее заказать крупную партию товара, предпочитают размещать заявку на производстве и получать специальные скидки. Например: тем, кто зимой может спрогнозировать весенние продажи (в частности, на выпускные вечера), выгоднее оформить заявку на сайте, в обозначенные сроки отгрузить товар с заранее оговоренной скидкой.

У всех оптовых клиентов «Приволжского ювелира» есть возможность вернуть изделия, которые по тем или иным причинам не продались. Или обменять товар на более ликвидный. В обоих случаях никакие штрафные санкции не применяются. Единственное требование – возвращать товар в надлежащем состоянии в течение 2–3 месяцев.

ООО «Фабрика «Приволжский ювелир»

Россия, 155550, Ивановская обл, Приволжск, ул. Техническая, 4Г
Тел./факс: +7 (49339) 2-19-05, 2-18-51, 3-15-85
e-mail: privoljsk_jeweller@front.ru, www.pjew.ru

Ждем вас на **Junwex-2010:**
павильон 8, стенд 183

